

Oquendo, 25 de febrero de 2019

Hecho Relevante: Avance de resultados consolidados 2018

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 06/2018 del Mercado Alternativo Bursátil (MAB), se pone a disposición del Mercado la siguiente información relativa a NBI Bearings Europe, S.A. (en adelante, “NBI”, la “Compañía”, la “Sociedad” o “el Grupo”).

La información contenida en el presente Hecho Relevante ha sido elaborada por la Compañía a partir de la información contable y financiera disponible. Ésta hace referencia a las cuentas anuales consolidadas auditadas del Grupo (NBI Bearings Europe y sus filiales) para el ejercicio que finalizó el 31 de diciembre de 2018.

Las Cuentas Anuales 2018, junto al Informe de Auditoría, se presentarán como ampliación del presente Hecho Relevante en el mes de marzo.

La visión de NBI es desarrollar un sólido grupo de empresas centrado en el diseño, fabricación y comercialización de rodamientos de precisión y productos técnicos de alto valor añadido dirigidos fundamentalmente a sectores industriales. El Grupo dispone de 5 plantas productivas localizadas en el área del País Vasco.

El Grupo NBI está formado por las siguientes sociedades: NBI Bearings Europe, S.A. (cabecera del Grupo que desarrolla la actividad comercial), NBI Bearings Innova, S.L.U. (actividad de I+D y diseño de nuevos productos), NBI Bearings Europe Manufacturing, S.L.U. (nueva planta), NBI Bearings Romania, S.R.L. (ingeniería de aplicaciones), Egikor, S.A.U. (estampación), Industrias Betico, S.A.U. (decoletaje), Talleres Ermua, S.L.U. (mecanizado de precisión) y Aida Ingeniería S.L. (calderería).

Se adjunta presentación explicativa del avance de resultados consolidados del ejercicio 2018.

Muy atentamente,

Roberto Martínez
Presidente Ejecutivo de NBI Bearings Europe S.A.

www.nbibearings.com

NBI Bearings Europe, S.A.

Pol. Industrial Basauri, Naves 6-10. 01409, Oquendo. Álava. SPAIN.

Tel. Comercial/Sales phone: (+34) 945 898 395 Tel. Admón./Admin. phone: (+34) 945 898 397. Fax: (+34) 945 898 396

Presentación de resultados consolidados 2018



BEARINGS - PRECISION MACHINING - METAL WORKING - METAL STAMPING - BOILER MAKING





Hitos relevantes



Principales magnitudes 2018



Análisis económico financiero



Otros aspectos de negocio



Principales líneas de actuación 2019



Objetivos Grupo NBI: Plan 50/22



Anexo: PyG y Balance consolidados



Anexo: Proyectos I+D



Hitos relevantes

- EBITDA 2018 supone un cumplimiento del 129,4% del presupuesto anual. Con un crecimiento en ingresos del 12,3% sobre el año anterior, el EBITDA ha aumentado un 62,1% sobre dicho período. El margen EBITDA (%) ha alcanzado el 19,5% mientras que en 2017 se situó en el 13,5%. Supone una significativa mejora y se encuentra en línea con el recogido en el Plan 50/22 como objetivo a lograr en 2022.
- Resultado antes de impuestos (EBT) sin excepcionales crece un 83,9% respecto a 2017, en mayor proporción que el EBITDA. En 2018 se han realizado menores dotaciones a provisiones y no ha comenzado la amortización de la planta al no haberse iniciado su actividad. Por el contrario, durante 2018 4T se ha dotado un importe de 702 miles de euros para la amortización acelerada de dos proyectos de I+D. El margen EBT sin excepcionales (%) se ha situado en el 9,8% sobre el total ingresos, en línea con el objetivo de lograr el 10% recogido en el Plan 50/22.
- Crecimiento en beneficio después de impuestos (BDI) acumulado del 62,5% respecto al ejercicio anterior, representa un 167,8% de cumplimiento respecto al presupuesto. Durante 2018 4T, con el objetivo de acelerar las sinergias derivadas de la integración en el Grupo NBI, se ha incurrido en unos gastos de reestructuración en dos de las filiales adquiridas por importe de 284 miles de euros. Adicionalmente se recoge un impacto negativo en impuestos, dado que al no haber entrado la planta en funcionamiento en 2018, la desgravación por inversión en activos fijos no se incluye en la liquidación de este ejercicio (se recogerá en la del próximo año).
- La deuda financiera neta (DFN) a cierre 2018 se ha situado en 9,4 millones de euros, lo que supone un descenso de 317 miles de euros respecto al cierre de 2017, a pesar de haber realizado inversiones por 3,6 millones de euros y un reparto de dividendo por importe de 838 miles de euros.
- El crecimiento de EBITDA junto a la eficiente gestión del capital circulante han permitido alcanzar un flujo de caja operativo de 4,6 millones de euros.
- Destaca la positiva evolución de los ratios $DFN/EBITDA_{12m}$, $Ingresos_{12m}/Existencias$ y ROCE, que se sitúan en 1,9 y 2,4 veces, y 14,8%, respectivamente.



Principales magnitudes 2018

cifras en miles de euros	2018 4T	2017 4T	18 vs 17 % desv.	2018 Acumulado	2017 Acumulado	18 vs 17 % desv.	PRESUPUESTO % cump. (*)	Plan 50/22 Objetivo
Ingresos	6.523	5.830	11,9%	24.766	22.050	12,3%	103,1%	50.986
EBITDA	1.103	520	112,3%	4.840	2.986	62,1%	129,4%	10.609
Margen EBITDA (%)	16,9%	8,9%	+8,0 pp	19,5%	13,5%	+ 6,0 pp	+ 4,0 pp	20,8%
EBIT	350	353	-1,0%	2.714	1.577	72,0%	139,3%	
Margen EBIT (%)	5,4%	6,1%	- 0,7 pp	11,0%	7,2%	+ 3,8 pp	+ 2,8 pp	
EBT <small>(sin excepcionales)</small>	291	298	-2,6%	2.420	1.316	83,9%	145,1%	5.099
Margen EBT <small>sin excepcionales</small> (%)	4,5%	5,1%	- 0,6 pp	9,8%	6,0%	+ 3,8 pp	+ 2,8 pp	10,0%
BDI	-85	320	-126,5%	1.869	1.150	62,5%	167,8%	
Margen BDI (%)	-1,3%	5,5%	- 6,8 pp	7,5%	5,2%	+ 2,3 pp	+ 2,9 pp	
Nº acc (miles)	12.330	12.330		12.330	12.330			
EPS (eur/acc.)	-0,007	0,026	-126,5%	0,152	0,093	62,5%		

(*) % cumplimiento 2018 acumulado vs 2018 presupuesto anual



Principales magnitudes 2018

	2018	2017	Plan 50/22
	Cierre	Cierre	Objetivo
cifras en miles de euros			
DFN	9.379	9.696	
DFN/EBITDA _{12m} (veces)	1,9	3,2	< 2,5
DFN/Patrimonio neto (%)	72,5%	83,7%	
Flujo caja operativo (*)	4.561	1.927	
Capex total (**)	3.582	5.503	
Dividendo	838	0	
Flujo caja libre	317	-3.576	
Flujo caja operativo/EBITDA (%)	94,2%	64,6%	65%
Flujo caja libre recurrente (***)/Ingresos (%)	14,7%	5,9%	10%
Capex mantenimiento/Ingresos (%)	5,1%	2,8%	
Tesorería y depósitos C/P	11.314	5.989	
Saldo clientes y cuentas de crédito no dispuestas	7.122	7.996	
Fondo de maniobra	19.857	14.646	
Ingresos _{12m} /Existencias (veces)	2,4	2,2	
Circulante neto operativo (****)/Ingresos totales (%)	41,2%	48,5%	
ROCE (%) (*****)	14,8%	7,5%	16%

(*) Flujo caja operativo (%): EBITDA - Desembolsos extraordinarios - Resultado financiero - Impuesto pagado - Otros ajustes (activación I+D, subvenciones de capital) - Inversión en circulante

(**) Suma de inversión en:

CAPEX de mantenimiento definido como inversiones en plantas y equipamientos con objetivo de conservación del negocio actual.

CAPEX de crecimiento definido como inversiones en propiedades, plantas y equipamientos, expansión de plantas y nuevos clientes/tecnologías.

CAPEX de adquisiciones definido como inversiones para adquirir negocios en funcionamiento.

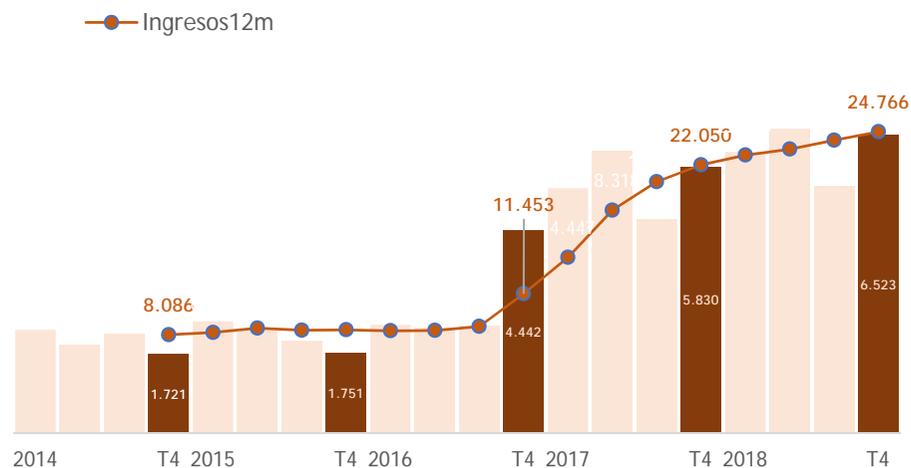
(***) Flujo caja libre recurrente: Flujo caja operativo - Capex de mantenimiento

(****) Circulante neto operativo: Existencias + Clientes + Deudores - Provisiones - Proveedores mercancías- Acreedores

(*****) ROCE: (EBIT - Activación I+D - Subvenciones + Amortización I+D + Amortización fondo de comercio consolidación) / (Fondos propios + Pasivo L/P (con coste) - Excedente de tesorería)



Evolución Ingresos trimestral (miles Eur)

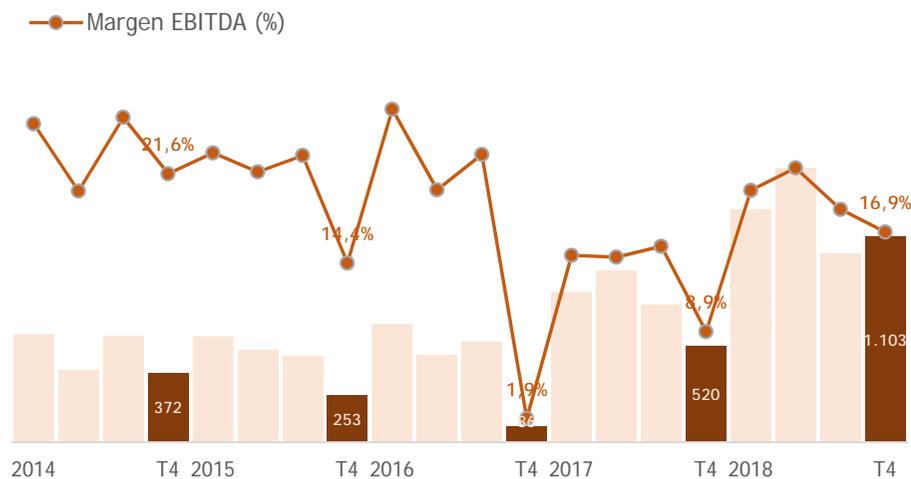


Aspectos relevantes

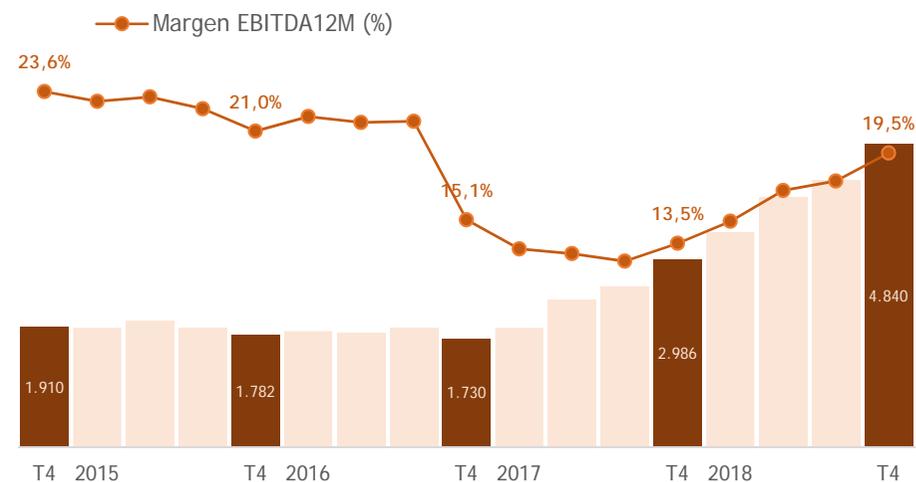
- Facturación 4T acumulada continúa senda de crecimiento en línea con el presupuesto 2018. Incremento del 12,3% respecto a 2017.
- Unidad de negocio rodamientos (centrada en Europa): demanda ralentiza crecimiento.
- Unidad industrial (centrada en España): se confirman síntomas de contracción en la demanda a medida que ha ido avanzando 2018.
- En 2018 se ha recibido del programa LEADER (iniciativa comunitaria gestionada por el Gobierno Vasco y financiada con fondos europeos) una subvención por importe de 177 miles de euros para la inversión en activos fijos de calidad y de ensayos.



Evolución EBITDA trimestral (miles Eur)



Evolución EBITDA_{12m} (miles Eur)

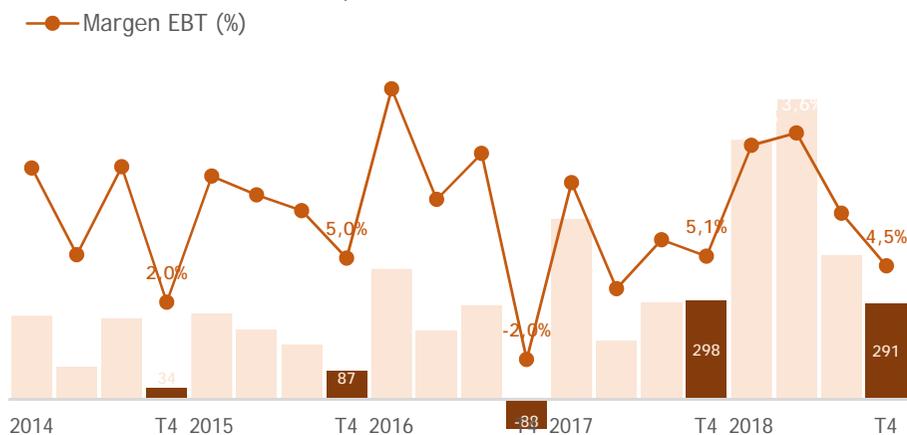


Aspectos relevantes

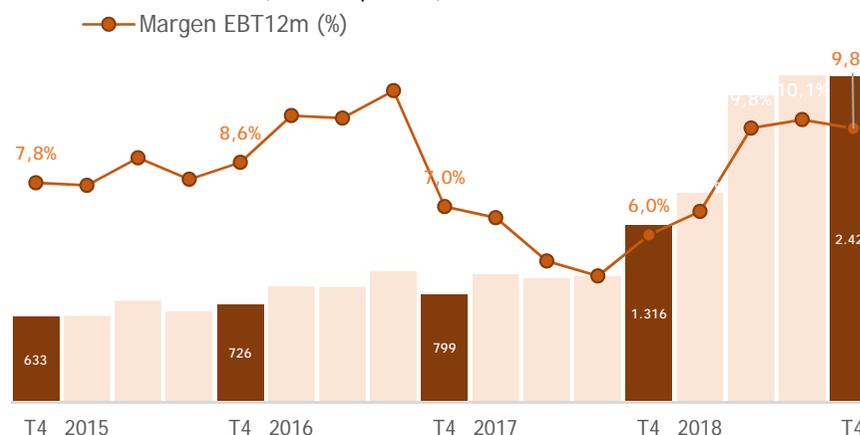
- EBITDA 2018 acumulado alcanza el 129,4% del presupuesto anual 2018. Representa un aumento del 62,1% sobre 2017.
- Crecimiento motivado por incremento de ventas así como por optimización gastos de personal y reducción otros gastos operativos generados por la implantación planes de mejora de eficiencia derivados de la integración de las compañías adquiridas en 2016.
- Margen EBITDA (%) 2018 ha alcanzado el 19,5%. En línea con objetivo 20% s/Ingresos del Plan 50/22. Margen EBITDA (%) presupuesto ascendía a 15,6%.



Evolución EBT (sin excep.) trimestral (miles Eur)



Evolución EBT (sin excep. 12m) (miles Eur)

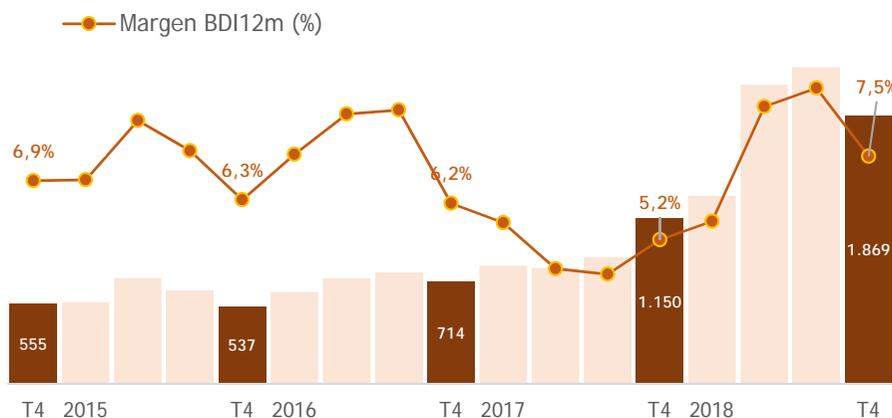


Aspectos relevantes

- Margen EBT (sin excep.) 2018 ha alcanzado el 9,8%. En línea con objetivo 10% s/Ingresos del Plan 50/22. Margen EBT (sin excep.) presupuesto ascendía a 6,9%.
- Durante el 4T se ha decidido anticipar la amortización de dos proyectos de I+D (se han amortizado por completo). El importe amortizado ha alcanzado 702 miles de euros. De esta forma, la dotación para la amortización del intangible en 2018 ha ascendido a 1.277 miles de euros frente a un importe presupuestado de 460 miles de euros (una dotación superior en 817 miles de euros a la prevista). Como consecuencia el EBT del último trimestre se ha minorado significativamente.
- Dado que la fábrica no ha estado operativa, durante 2018 no se ha dotado la amortización de 171 miles de euros presupuestados.
- Durante 2018 se ha realizado una menor dotación a provisiones de la presupuestada.



Evolución BDI_{12m} (miles Eur)

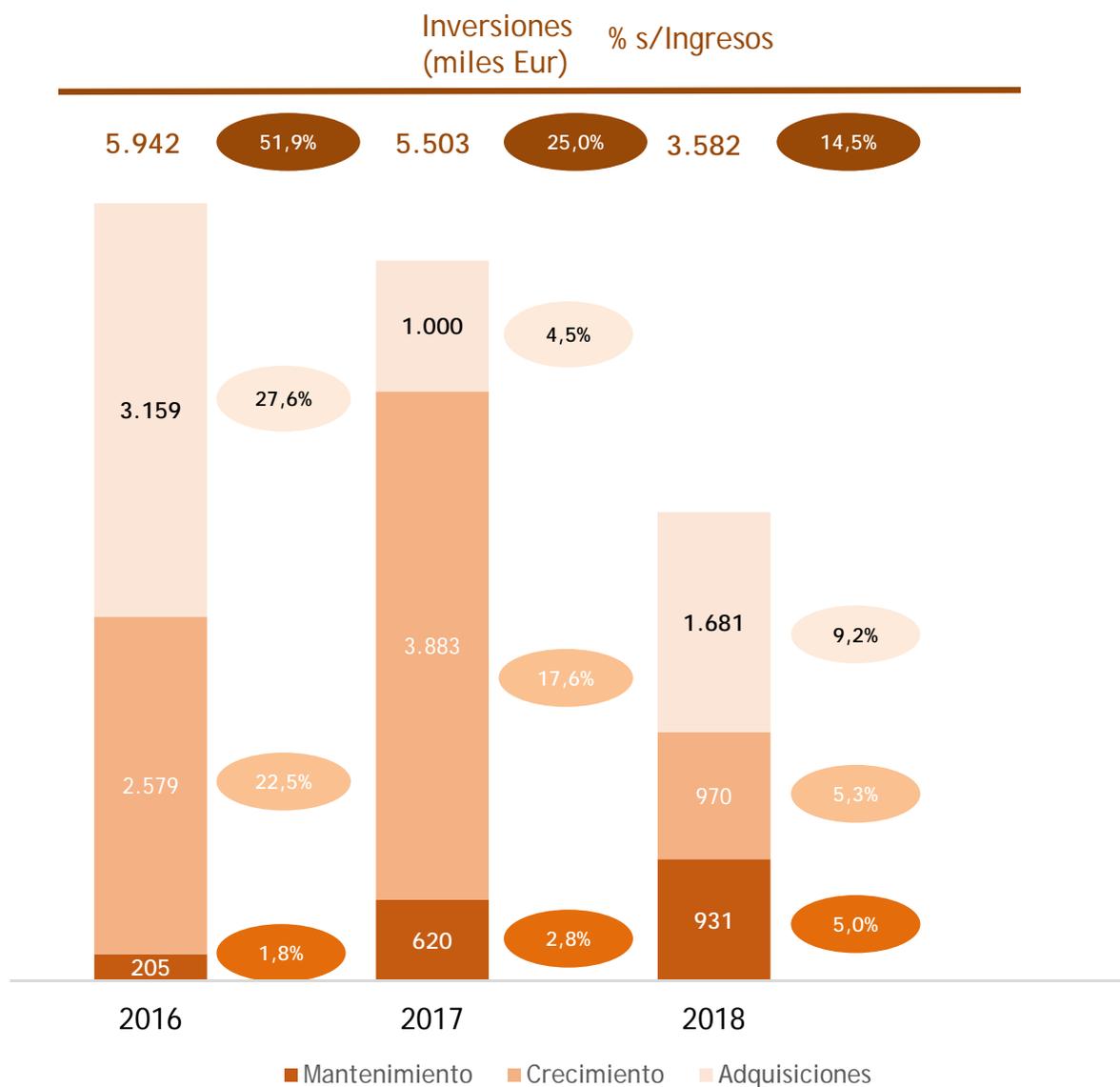


Aspectos relevantes

- Durante 2018 4T se han producido gastos extraordinarios por un importe 284 miles de euros, asociados a reestructuraciones realizadas en dos de las unidades de negocio. En el presupuesto 2018 se había considerado por este concepto 240 miles de euros.
- El impuesto de sociedades (IS) de 2018 se ha visto penalizado por no haberse podido aplicar la desgravación asociada a la inversión en activos fijos (al no estar operativa la fábrica). Dicha deducción fiscal estará disponible para su aplicación a partir del próximo ejercicio.



Evolución y desglose CAPEX 2016 - 2018



Aspectos relevantes

- CAPEX 2018 ha alcanzado 3.582 miles de euros, representando un 14,5% s/Ingresos. Durante 2018 ha continuado el importante esfuerzo inversor, si bien el importe invertido ha sido inferior al desembolsado durante los dos ejercicios anteriores.
- La activación de I+D no está incluida en la inversión en CAPEX.

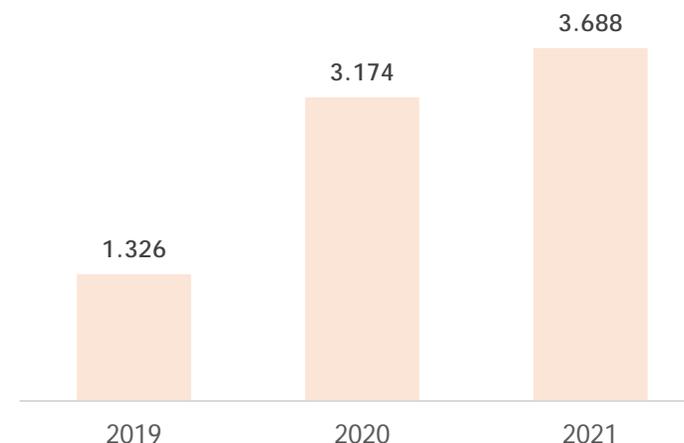


Composición deuda 2018 vs 2017

(cifras en miles de euros)	2018	2017	Var. %
Deuda institucional L/P	6.524	6.278	3,9%
Deuda bancaria L/P	13.780	9.009	53,0%
Deuda institucional C/P	267	146	83,3%
Deuda bancaria C/P	1.095	982	11,6%
Deuda financiera bruta	21.666	16.414	32,0%
Tesorería	11.314	5.989	88,9%
Autocartera (*)	973	729	33,6%
Deuda financiera neta (DFN)	9.379	9.696	-3,3%

Vencimientos deuda 2019-2021

Cifras en miles Eur



Aspectos relevantes

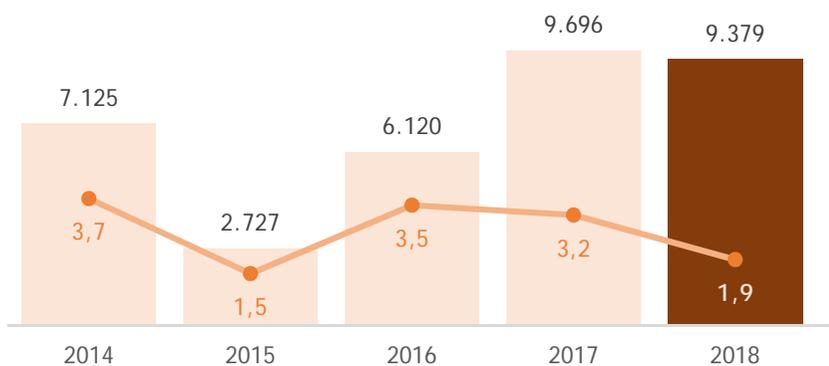
- Sólida posición de tesorería (11.314 miles de euros) para afrontar vencimientos deuda hasta final 2021 (8.188 miles de euros).
- Autocartera compuesta por 535.997 acciones a un precio medio de 1,815 €/acción. Precio cierre 2018 3,42 €/acción. Importantes plusvalías latentes.
- Sin factorización de ventas. Saldo de clientes sin descontar por importe de 5.322 miles de euros.
- Cuentas de crédito sin utilizar por importe de 1.800 miles de euros.



Evolución deuda financiera neta (DFN)

Cifras en miles Eur

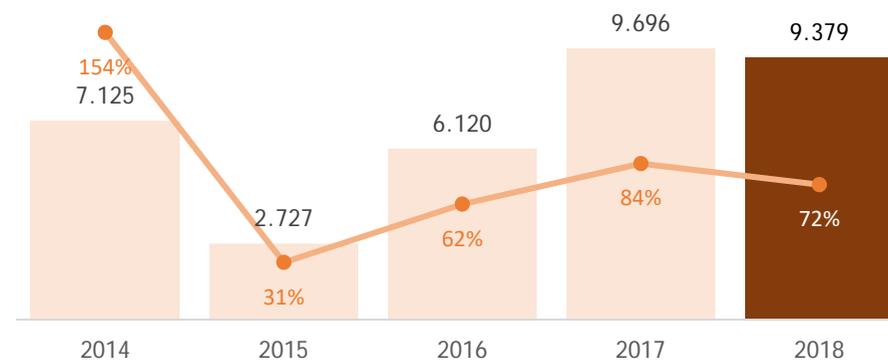
DFN/EBITDA



Evolución deuda financiera neta (DFN)

Cifras en miles Eur

DFN/Patrimonio





Desglose Flujo de caja 2018 vs 2017

Cifras en miles de euros	2018	2017
EBITDA	4.840	2.986
Otros ajustes (Activación I+D, subvenciones capital)	482	424
Resultado financiero	294	261
Impuestos pagados	175	314
Desembolsos extraordinarios	284	0
Inversión circulante neto operativo	-955	59
Flujo caja operativo	4.561	1.927
Flujo de caja operativo/EBITDA (%)	94,2%	64,6%
Capex mantenimiento	931	620
Capex mantenimiento/Ingresos (%)	5,1%	2,8%
Flujo caja libre recurrente	3.630	1.307
Flujo caja libre recurrente/Ingresos (%)	14,7%	5,9%
Capex crecimiento	970	3.883
Capex adquisiciones	1.681	1.000
Pago dividendos	838	0
Otros incrementos patrimonio neto (*)	176	0
Flujo caja libre	317	-3.576
DFN	9.379	9.696
Variación DFN	-317	3.576

(*) subvención capital + enajenación acc propias contrato de liquidez

Aspectos relevantes

- Importante generación flujo de caja operativo, motivado por incremento EBITDA y por impacto optimización gestión circulante en unidad negocio estampación (no será recurrente). Objetivo Plan 50/22: Flujo caja operativo/EBITDA (%): 65%.
- Capex mantenimiento/Ingresos 4-5%. En línea con los valores de los *Peers*.
- Significativa mejora ratio flujo caja libre recurrente/Ingresos. Objetivo Plan 50/22: 10%.



Aspectos relevantes

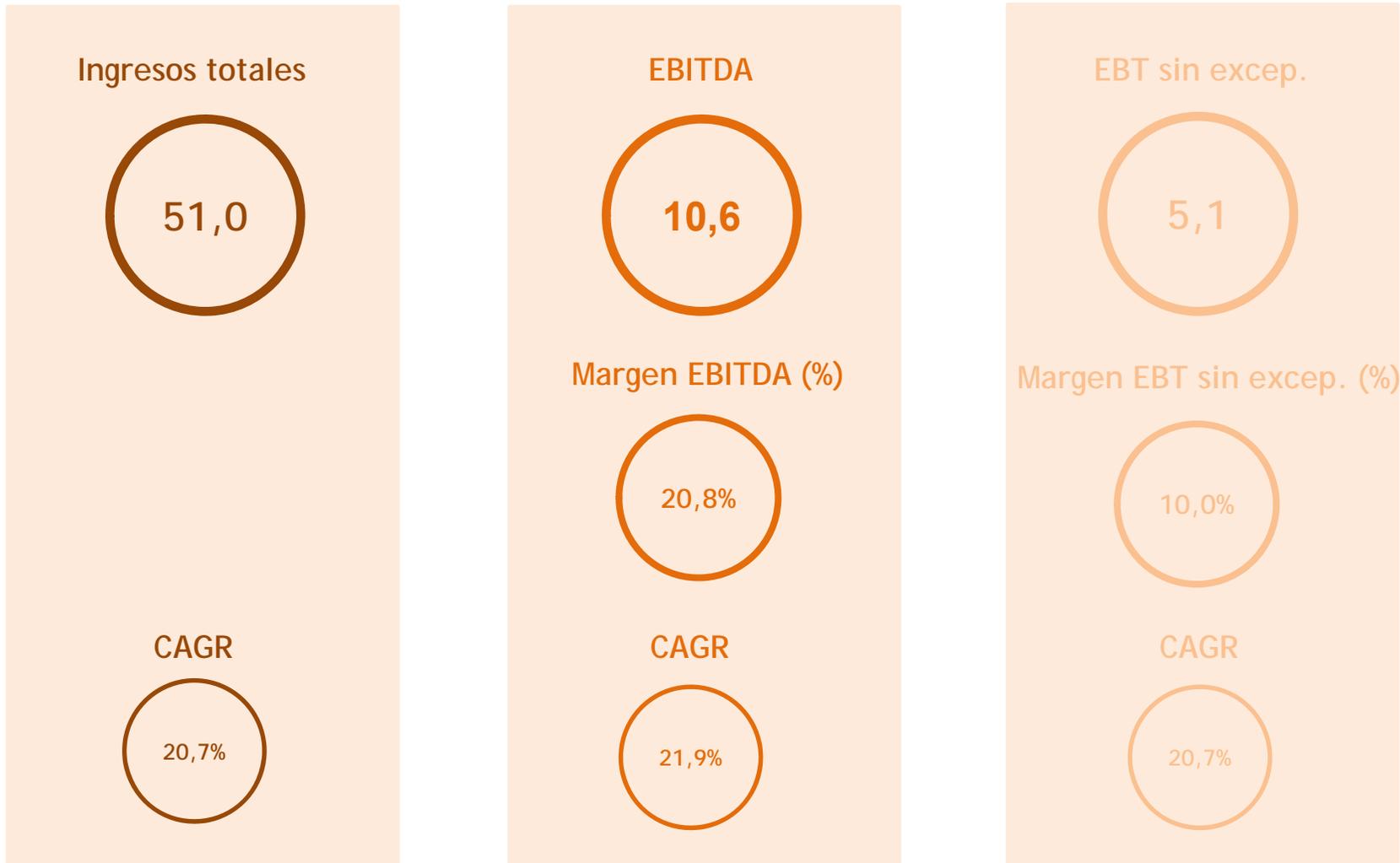
- Consolidación del equipo directivo.
- Incremento en todos los márgenes como consecuencia de las mejoras a nivel operativo implantadas en todas las unidades de negocio.
- La validación técnica de la maquinaria de la nueva fábrica de rodamientos de Oquendo ha concluido muy satisfactoriamente. En la actualidad se están ya produciendo prototipos de las series de rodamientos diseñadas a lo largo de los 3 últimos ejercicios. 2019 será un año fundamental para el desarrollo de la planta. El objetivo es la industrialización de las nuevas series de rodamientos e ir logrando las homologaciones de los clientes para los mismos. Cabe recordar que los procesos de homologación son largos, lo que ahora es una barrera de entrada. Pero una vez conseguidas las homologaciones, se convertirán a su vez en barrera de salida. La contribución esperada de la nueva fábrica al Grupo en 2022 (año en que culmina el vigente plan 50/22) se estima en 7,5 millones de euros.
- Elevada rotación de personal (sobre todo en el área comercial) motivada por la importante inflación salarial en el País Vasco. Durante 4T se han incorporado varios comerciales con el objetivo de volver a reforzar dicha área, sin duda la más importante para NBI. Durante 2019 1T se completará el equipo comercial.
- Firmados convenios laborales a 3 años en las unidades de decoletaje, estampación y rodamientos. Implantado un plan de fidelización para directivos con el propósito de retener a las personas clave del Grupo.



Principales líneas de actuación 2019

- Incremento de las ventas reforzando el equipo comercial y potenciando las ventas cruzadas entre las diferentes unidades del Grupo.
- Mantener los márgenes en los niveles actuales a pesar de la presión en precios. Esfuerzo en mejora de eficiencia, haciendo más con menos.
- Industrializar y lograr homologaciones de los rodamientos diseñados en los últimos ejercicios. Establecer una cadena de suministro competitiva para la fábrica de Oquendo.
- Proseguir con los programas individuales de carrera así como con el plan de fidelización de las personas clave del Grupo. El propósito es contrarrestar la elevada rotación derivada de los importantes incrementos salariales experimentados en el mercado laboral principalmente durante el último ejercicio.
- Profundizar en los nuevos modelos de negocio establecidos en las unidades diferentes a la de rodamientos.
- Implantación del nuevo sistema de gestión ERP en todas las unidades de negocio. Se han estado preparando las bases del mismo durante 2018.
- Búsqueda activa (sin urgencia) de oportunidades de crecimiento inorgánico, siempre que aporten valor al Grupo y cuyo precio presente múltiplos razonables en línea con los criterios fijados para este tipo de operaciones por NBI.

Principales magnitudes en 2022. (Cifras en millones de euros)





(*) Flujo caja operativo (%): $(\text{EBITDA} - \text{Desembolsos extraordinarios} - \text{Resultado financiero} - \text{Impuesto pagado} - \text{Otros ajustes (activación I+D, subvenciones capital)} - \text{Inversión en circulante}) / \text{EBITDA}$.

(**) Suma de inversión en:

CAPEX de mantenimiento definido como inversiones en plantas y equipamientos con objetivo de conservación del negocio actual.

CAPEX de crecimiento definido como inversiones en propiedades, plantas y equipamientos, expansión de plantas y nuevos clientes/tecnologías.

CAPEX de adquisiciones definido como inversiones para adquirir negocios en funcionamiento.

(***) ROCE: $(\text{EBIT} - \text{Activación I+D} - \text{Subvenciones} + \text{Amortización I+D} + \text{Amortización fondo de comercio consolidación}) / (\text{Fondos propios} + \text{Pasivo L/P (con coste)} - \text{Excedente de tesorería})$.

(****) Flujo caja libre recurrente (%): $(\text{Flujo caja operativo} - \text{CAPEX de mantenimiento}) / \text{Ingresos totales}$.



Anexo: PyG y Balance consolidados

Cuenta de resultados consolidada. (Cifras en miles de euros)

CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA	2018		2018 PRESUPUESTO		2017	
		%		% Cump.		% Desv.
Facturación	23.858,1		23.568,0	101,2%	21.575,7	10,6%
Subvenciones y otros ingresos	404,7		45,0	899,3%	51,0	693,5%
Activación I+D	503,6		400,0	125,9%	423,6	18,9%
TOTAL INGRESOS	24.766,4	100,0%	24.013,0	103,1%	22.050,3	12,3%
Coste de las ventas (COGS)	-12.475,3	-50,4%	-12.346,6	101,0%	-11.168,3	11,7%
MARGEN BRUTO (M.B)	12.291,0	49,6%	11.666,4	105,4%	10.882,0	12,9%
Gastos personal	-5.260,2	-21,2%	-5.479,2	96,0%	-5.691,6	-7,6%
Otros gastos operativos	-2.190,5	-8,8%	-2.446,7	89,5%	-2.204,6	-0,6%
EBITDA	4.840,4	19,5%	3.740,5	129,4%	2.985,8	62,1%
Amortización Intangible	-1.277,0	-5,2%	-460,2	277,5%	-398,2	220,7%
Amortización material	-775,3	-3,1%	-1.038,3	74,7%	-628,5	23,4%
Amortización fondo comercio consolidación	-181,4	-0,7%	-173,7	104,4%	-173,7	4,4%
Amortización total	-2.233,7	-9,0%	-1.672,2	133,6%	-1.200,4	86,1%
Provisiones	107,0	0,4%	-120,0	-89,2%	-208,1	-151,4%
EBIT	2.713,7	11,0%	1.948,3	139,3%	1.577,4	72,0%
Resultado Financiero	-293,7	-1,2%	-280,0	104,9%	-261,4	12,4%
EBT (sin excepcionales)	2.420,0	9,8%	1.668,3	145,1%	1.316,0	83,9%
Diferencia sociedades consolidadas	105,2	0,4%	0,0		0,0	
Extraordinarios	-136,9	-0,6%	-240,0	57,0%	27,1	-605,2%
EBT	2.388,3	9,6%	1.428,3	167,2%	1.343,1	77,8%
Impuesto sociedades	-519,0	-2,1%	-314,2	165,2%	-192,8	169,2%
BDI	1.869,3	7,5%	1.114,1	167,8%	1.150,3	62,5%
<i>Resultado atribuible Sociedad dominante</i>	<i>1.869,3</i>	<i>7,5%</i>				
<i>Resultado minoritarios</i>	<i>0,0</i>	<i>0,0%</i>				



Anexo: PyG y Balance consolidados

Balance de situación consolidado. (Cifras en miles de euros)

ACTIVO	2018	2017	Var. %
Activo intangible neto	918,6	1.567,4	-41,4%
Intangible bruto	4.422,9	3.794,8	16,6%
Amortización acumulada	-3.504,4	-2.227,4	57,3%
Inmovilizado material neto	9.867,3	8.484,3	16,3%
Material bruto	22.282,4	20.124,1	10,7%
Amortización acumulada	-12.415,1	-11.639,8	6,7%
Inversiones financieras no corrientes	115,4	86,9	32,7%
Impuesto diferido	524,5	143,4	265,9%
Fondo comercio neto	1.416,3	1.597,7	-11,4%
Fondo de comercio bruto	1.814,1	1.814,1	0,0%
Amortización acumulada	-397,8	-216,4	83,8%
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	12.842,0	11.879,7	8,1%
Existencias	10.237,4	9.976,7	2,6%
Clientes	5.322,4	5.745,5	-7,4%
Deudores	622,9	471,9	32,0%
Efectivo y equivalentes	11.380,1	6.070,3	87,5%
Derivados (cobertura cambio)	32,5	41,9	-22,4%
Periodificaciones	33,6	39,5	-15,1%
Imposiciones y depósitos C/P	1.400,3	700,3	100,0%
Tesorería	9.913,7	5.288,6	87,5%
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	27.562,8	22.264,4	23,8%
TOTAL ACTIVO	40.404,8	34.144,1	18,3%



Anexo: PyG y Balance consolidados

Balance de situación consolidado. (Cifras en miles de euros)

PASIVO	2018	2017	Var. %
Capital social	1.233,0	1.233,0	0,0%
Prima emisión	4.637,7	4.637,7	0,0%
Reservas	5.370,7	4.414,7	21,7%
Autocartera	-973,2	-728,7	33,5%
Resultado ejercicio	1.869,3	1.150,3	62,5%
Dividendo a cuenta	-472,0	0,0	-100,0%
Subvenciones de capital	1,1	108,6	-99,0%
Socios externos	273,8	0,0	100,0%
Cobertura de flujos efectivo	24,7	33,3	-25,9%
TOTAL PATRIMONIO NETO	11.965,1	10.848,8	10,3%
Deuda bancaria L/P	13.779,7	9.008,7	53,0%
Deuda institucional L/P	6.523,7	6.277,5	3,9%
Impuesto diferido	152,2	390,6	-61,0%
Proveedores inmovilizado L/P	278,4	0,0	100,0%
TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	20.734,0	15.676,8	32,3%
Deuda bancaria C/P	1.094,9	981,5	11,6%
Deuda institucional C/P	267,4	145,9	83,3%
Proveedores inmovilizado C/P	356,2	1.000,0	-64,4%
Provisiones	0,0	285,0	-100,0%
Proveedores	3.874,0	4.139,4	-6,4%
Acreedores	2.113,3	1.066,7	98,1%
TOTAL PASIVO CORRIENTE	7.705,8	7.618,5	1,1%
TOTAL PASIVO	40.404,8	34.144,1	18,3%



Anexo: Proyectos I+D

Proyecto	Período	Importe (Eur)	Financiado/subvencionado	Socio tecnológico
FRICION	2017-2018	503.637	CDTI y Hazitek (Gobierno Vasco)	Universidad Mondragón
TERESINA	2018-2020	597.243	CDTI y Hazitek (Gobierno Vasco)	Tekniker
E. SWITCH	2018-2020	890.347	CDTI y Hazitek (Gobierno Vasco)	CEIT

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de NBI Bearings Europe, S.A. o de su dirección a la fecha de realización del mismo, que se refieren a diversos aspectos, como el crecimiento de los negocios, los resultados u otros aspectos relativos a la actividad y situación de NBI Bearings Europe, S.A.

Las citadas manifestaciones de futuro o previsiones no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos, incertidumbres y otros factores relevantes, que podrían determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas intenciones, expectativas o previsiones.

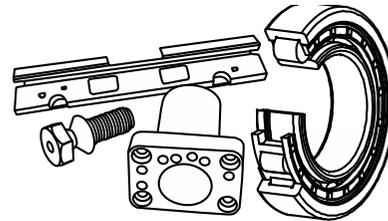
El presente documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir acciones, de acuerdo con lo previsto en la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores, en el Real Decreto-Ley 5/2005, de 11 de marzo, y/o en el Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre, y su normativa de desarrollo.

Adicionalmente, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de una oferta de compra, de venta o de canje de títulos valores, ni una solicitud de voto alguno o aprobación en ninguna otra jurisdicción.

Lo expuesto en esta declaración debe ser tenido en cuenta para todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por NBI Bearings Europe, S.A.. Se invita a todos ellos a consultar la documentación e información pública comunicada o registrada por NBI Bearings Europe, S.A. en su página web corporativa y en la página web del Mercado Alternativo Bursátil .

Este documento contiene información financiera elaborada de acuerdo con las normas del Plan General de Contabilidad que no ha sido objeto de revisión por parte del auditor de NBI Bearings Europe, S.A.

grupo | **NBI**[®]



BEARINGS - PRECISION MACHINING - METAL WORKING - METAL STAMPING - BOILER MAKING